

Project Manager

A propos d'H4 Partners

H4 Partners conseille les directions générales et financières d'entreprises françaises et internationales dans le pilotage de leur performance.

Créé en 2018, H4 Partners recherche de nouveaux talents, dynamiques et entrepreneurs, pour participer aux projets de ses clients (PME ou Grands Groupe) et contribuer pleinement au développement du cabinet.

En particulier, nous recherchons un(e) Project Manager avec d'excellentes capacités analytiques et une forte appétence pour la finance d'entreprise et les outils de pilotage afin de développer des solutions innovantes pour les directions financières.

Rôle du Project Manager au sein d'H4 Partners

- Piloter les projets clients :
 - Pilotage financier : mise en place d'un pilotage budgétaire, amélioration du pilotage et du reporting financier, analyse de la performance
 - Réalisation de business plan
 - Tableaux de bord et outils de pilotage : création et optimisation de tableaux de bord (sous Power BI et Excel), développement d'outils d'aide à la décision
 - Amélioration de l'organisation et des processus des directions financières
 - Revue et optimisation du contrôle interne
 - Management de projets de transformation des directions financières
- Encadrer les consultants juniors sur les différents projets
- Construire une relation de long terme avec les clients
- Participer au développement du cabinet (business development, farming, recrutement, formations, etc.) et à l'amélioration des processus internes d'H4 Partners

Profil

- 5 à 7 ans d'expérience :
 - Dans le secteur du Conseil en management ou de l'Audit financier, dans un Big 4 ou équivalent
 - En tant que Contrôleur de gestion ou FP&A Manager au sein d'un grand groupe
 - Dans le Conseil en Transaction Services ou M&A
- Expérience significative en modélisation : réalisation de tableaux de bord, de business plan, d'analyses de performance, etc.
- Expérience sur des projets de revue d'organisation, de processus ou d'outils financiers
- Très bonne maîtrise d'Excel et appétence pour les outils de Business Intelligence (Power BI)
- Compétences avancées en gestion de projet (gestion du temps, de la relation client, et de la qualité des livrables)
- Entrepreneur dans l'âme et bon business sens
- Rigoureux et dynamique
- Anglais courant (50% des missions avec des équipes internationales), expérience à l'étranger étant un plus

Modalités

- Type de contrat : CDI
- Rémunération compétitive
- Date de début : dès que possible
- Localisation : mix présentiel (9^{ème} à Paris) et télétravail

Ne pas inclure dans la fiche de poste :

Exemples Projets Grand Compte

- Client : Direction IT Finance, CAC 40
 - 2 volets
 - Volet Projets : Transformation de la gouvernance, l'organisation, les processus et des outils de suivi des dépenses IT (CAPEX et OPEX)
 - Volet 'Run' : Equipe de 2 consultants en support lors des phases de budget / reporting / estimés, + 1 manager à 50% coordonnant toute l'équipe sur le périmètre EMEA + Latam
- Client : DAF Groupe, ETI sous LMBO (1md EUR CA)
 - Fast Closing : trouver les leviers, et les mettre en place, pour accélérer la clôture du groupe international d'environ 10 jours (J+23 à J+13)
- Client : Directrice Finance d'une nouvelle entité, CAC 40
 - Développer et mettre en place le premier tableau de bord d'un nouveau centre d'excellence au sein du Groupe International
- Client : Direction Transformation Finance, CAC 40
 - Développer et mettre en place le premier dashboard Finance Sustainability

Exemples Projets PME

- Dans le secteur des services, accompagner la DG dans la cession de son entreprise à un acteur international du même secteur (business plan, mise en relation avec les avocats, revue des term sheets, valorisation de la société, accompagnement dans la négociation, etc.)
- Dans le secteur de la mobilité, accompagner le DG dans la structuration de sa Direction Financière (DAF externalisée) : mise en place du tableau de bord, des processus financiers (budget, etc.), sélection des outils, etc.
- Dans le secteur du transport, modéliser les scénarios de rentabilité future d'une activité de diversification